

Conseil en levée de fonds

Synerfia accompagne les dirigeants d'entreprise pour franchir avec succès toutes les étapes d'une levée de fonds réussie

“ *Don't take no for an answer. La ténacité et la perspicacité de Synerfia face aux arguments des investisseurs potentiels lors de notre levée de fonds nous ont permis d'ouvrir des négociations qui avaient commencé par un refus.* ”

Bart VOS
Président, HOLLAND BIKES



■ Votre partenaire privilégié tout au long de la levée

Votre entreprise est en forte croissance et vos besoins de financement progressent en conséquence. Vous envisagez d'augmenter vos fonds propres en faisant intervenir de nouveaux associés, par augmentation de capital.

Synerfia vous accompagne dans le succès de votre levée de fonds, à toutes les étapes de ce processus. Afin de bien établir les bases de notre relation, nous démarrons par une phase d'audit flash qui nous permettra d'évaluer les éléments existants du dossier d'entreprise et de définir ensemble un plan d'action pour les étapes suivantes :

- la préparation en amont et la constitution de dossier
- la recherche d'investisseurs et la négociation
- la finalisation et le "closing" de l'opération

■ Du sur-mesure pour préparer ensemble les succès de demain

Un dossier bien préparé permet de réduire la durée des due diligence et d'augmenter la valorisation de votre entreprise. Pour répondre à vos besoins de manière globale ou ponctuelle, Synerfia vous permet de bénéficier d'un accompagnement "A la carte". Les équipes de Synerfia cumulent ainsi les visions d'investisseurs, d'entrepreneurs et de dirigeants financiers dans de nombreux secteurs d'activités. Cette expérience leur permet de rapidement cerner les enjeux de votre activité et vos attentes et besoins pour financer votre croissance.



Audit



Business Model



Valorisation



Sélection des investisseurs



Négociations



Closing

■ Un dossier séduisant et solide pour les investisseurs

Nos équipes mettent leur expertise à votre disposition dans la préparation de la documentation nécessaire pour convaincre vos futurs associés :

Business Plan et
Executive Summary

Diaporama
de présentation



Comptes
de résultats et
bilan prévisionnel

Plan de trésorerie et projections financières

■ Exemples de réalisations

- **Organisation d'un argumentaire et road-show** incluant des fonds institutionnels, un family office et des investisseurs privés, pour l'expansion d'un réseau de distribution, dans le respect des intérêts de chacun, et pour le succès de l'entreprise.
- **Montage d'une opération en capital** auprès d'investisseurs privés (carnet d'adresse de l'entrepreneur et de Synerfia) en 2 mois, grâce au montage « vendor due diligence » et la présentation du dossier respectant les intérêts croisés entrepreneurs/investisseurs.



37 rue des Mathurins
75008 Paris
www.synerfia.com
Tél : 09 70 44 88 72
Email : contact@synerfia.com

Immatriculation ORIAS :
14003460